

Emprendimiento de Cero a Cien

¡Emprender es hacer!

Conecta teoría y
práctica en tu proceso
de aprendizaje



Programa de emprendimiento **7 Módulos de capacitación** Especializado para asociados del Sector Solidario

De la idea a la acción

15 sesiones

Enfocado en quienes están comenzando su camino emprendedor

Módulo 1: El ser emprendedor I

Módulo 2: Modelamiento del negocio I

Módulo 3: Estructuración financiera I

Módulo 4: Estructuración operativa I

Módulo 5: Marketing y ventas

Módulo 6: Herramientas digitales I

Módulo 7: Inteligencia artificial I



¿Por qué elegir el programa de Soy Solidario?

Nuestro compromiso es entregar un programa de alto valor, cuyo objetivo principal es proporcionar herramientas prácticas que potencien el desarrollo de los proyectos de los emprendedores.

Emprendimiento de Cero a Cien



Conocimiento + Experiencia:

Este programa ha sido diseñado y es impartido por emprendedores y empresarios, con más de 20 años de experiencia en el mundo de los negocios.



Sesiones en vivo:

Aprovecha nuestra metodología online, que fomenta la disciplina y el compromiso de los participantes con el programa de capacitación, se recauda allí información importante que luego es tratada en las sesiones de mentoría online, enriqueciendo la experiencia de aprendizaje.



Sesiones de mentoría:

Incluye 2 sesiones de mentoría, diseñadas para que los emprendedores puedan resolver dudas específicas y recibir orientación personalizada sobre sus proyectos.

Estas sesiones se agendan durante el desarrollo del programa.



Plataforma web de apoyo:

Obtienen acceso exclusivo a nuestra plataforma para reforzar su aprendizaje, mediante videos grabados de las sesiones y material adicional sobre los temas abordados.



Plantillas de trabajo y cartilla práctica:

Además de las plantillas digitales para los ejercicios en sesión, reciben una cartilla física. Es su guía para aplicar las herramientas y metodologías del curso de forma práctica, haciendo tangible cada lección aprendida.



Obsequios de conocimiento adicional:

Al finalizar cada módulo, se sortea un libro relacionado con el tema entre los participantes que han asistido a todas las sesiones.

Con nuestro programa exclusivo de Emprendimiento de Cero a Cien, traza la ruta completa que tu proyecto necesita, desde la conceptualización hasta la realización. Enriquece tu perspectiva con conocimientos de alto valor y afina tus habilidades para llevar tu proyecto al siguiente nivel. Este camino está trazado por expertos con años de éxito en la creación de compañías y plataformas digitales. **¡No dejes pasar esta oportunidad única!**



¿Quién debería unirse?

Dirigido a emprendedores en cualquier etapa de su proyecto, nuestro programa es esencial para quienes buscan establecer bases sólidas y estructurar efectivamente su negocio.

Duración del programa

Nuestro programa consta de una fase complementaria, diseñada para adaptarse a tu nivel de experiencia y objetivos:

30 horas, repartidas en 8 semanas.

Las sesiones se realizan dos veces por semana, de 6:30 p.m. a 8:00 p.m., y están complementadas con mentorías generales que se agendan durante la fase, garantizando un soporte especializado en cada etapa de los diferentes proyectos.

¿Qué estamos solucionando?

La necesidad que tienen los emprendedor@s de diseñar de manera estructurada un proyecto, al tiempo que entregamos una herramienta de alto valor a los Fondos de Empleados y Cooperativas para el desarrollo del FODES y PESEM.

Transformación a través del aprendizaje:

Lo que descubrirás en nuestro programa

Desarrollo de mentalidad emprendedora:

Inicia tu viaje fortaleciendo tu mentalidad, preparándote para navegar con éxito en el mundo del emprendimiento. Aprenderás a identificar y valorar los aspectos clave que definen a un empresario exitoso.

Modelado de negocios y propuesta de valor:

Dominarás el arte de esculpir tu negocio, desde su concepción hasta la creación de una propuesta de valor sólida que resuene tanto en mercados B2B como B2C. Este módulo te equipará para entender profundamente a tu cliente y cómo tu producto se ajusta a sus necesidades.

Finanzas y estructura de costos:

Adquirirás habilidades críticas para diseñar una estructura de costos eficiente y elaborar presupuestos precisos. Aprenderás a calcular el punto de equilibrio de tu proyecto, asegurando una base financiera sólida para tu emprendimiento.

Optimización de procesos y gestión de equipos:

Descubrirás cómo estructurar tus procesos internos y liderar equipos de alto rendimiento. Este conocimiento es crucial para escalar tu negocio y mantener la eficiencia operativa.

Estrategia de negocio y objetivos clave:

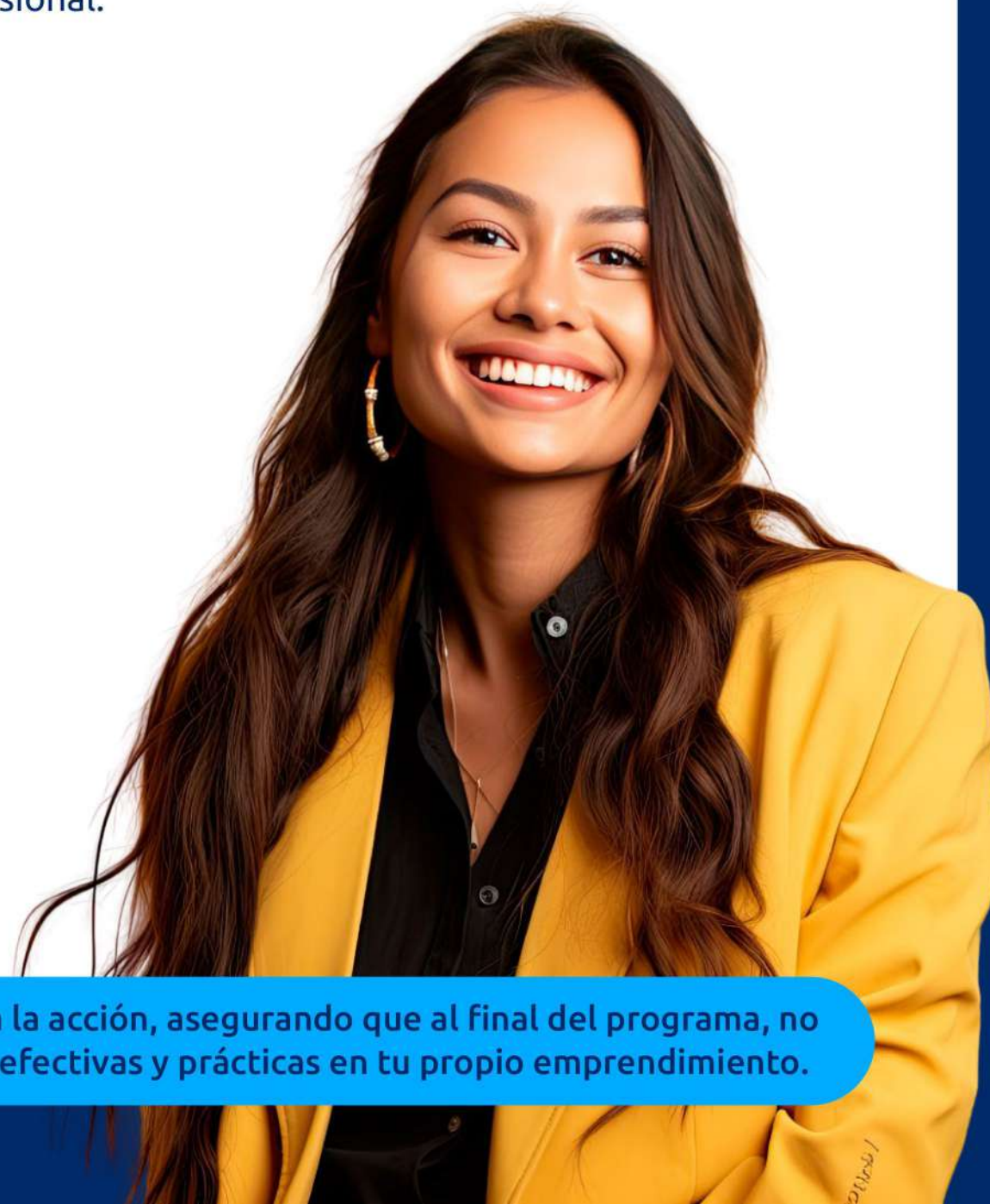
Este módulo se centra en la construcción de estrategias de negocio robustas, diseñadas para alcanzar objetivos claros y mensurables, fundamentales para el éxito a largo plazo.

Ventas y marketing:

Explorarás métodos efectivos en el proceso de ventas y elementos esenciales de marketing. Aprenderás a crear una fórmula comercial exitosa, vital para el crecimiento y la sostenibilidad de tu emprendimiento.

Branding y herramientas digitales:

Te sumergirás en las mejores prácticas para presentar la imagen de tu negocio, acompañado del conocimiento de herramientas digitales avanzadas para optimizar tus operaciones y proyectar una imagen corporativa y profesional.



Cada módulo ha sido cuidadosamente diseñado para llevarte de la idea a la acción, asegurando que al final del programa, no solo hayas aprendido, sino que estés listo para implementar estrategias efectivas y prácticas en tu propio emprendimiento.

¿Quiénes construyeron el programa?



Ana Vega

Líder de Proyecto en Soy Solidario y Experta en Procesos Organizacionales. Ingeniera Industrial especializada en la estructuración de procesos organizacionales, Ana lidera con visión y pasión, asegurando la excelencia operativa del programa.



Freddy Moreno

Experto en Desarrollo de Negocios y Cofundador Empresarial. Freddy aporta su gran experiencia como CEO de sus propias compañías, enriqueciendo el curso con conocimientos prácticos y estratégicos vitales para el emprendedor moderno.



Omar Acelas

Innovador en Atención al Cliente y Cofundador de Dr Bits. Especializado en modelos de servicio al cliente, tanto virtual como presencial, Omar es pionero en soluciones de soporte informático remoto en Colombia.



Yamile Moreno

Estratega Financiera y Analista de Costos. Con una sólida base en Economía y especialización en Gerencia Financiera, Yamile se destaca en optimizar la eficiencia financiera y de costos.



Faber Ramírez

Experto de la Comunicación Digital y Branding. Profesional en Diseño y empresario con más de 15 años en el ámbito del desarrollo de negocios, Faber es un creativo emprendedor que transforma marcas.



Andros Sierra

Visionario en Marketing y Análisis de Mercados Financieros. Emprendedor, profesional en Mercadeo y Publicidad, Andros es un analista técnico que lidera proyectos de innovación con un enfoque en resultados.

¡Emprender es hacer!

De la idea a la acción

Enfocado en quienes están comenzando su camino emprendedor

Módulo EL SER EMPRENDEDOR I

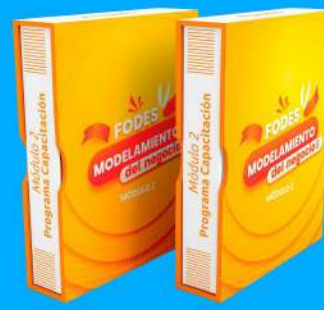
1



- Introducción
- Ecosistema empresarial
- Pilares del emprendimiento
- Características del Emprendedor
- Mitos y Paradigmas
- Errores de los Emprendedores
- Ley del Proceso

Módulo MODELAMIENTO DEL NEGOCIO I

2



- Introducción
- Contexto actual de los modelos de negocio
- Business Model Canvas BMC
- Segmento clientes
- Propuesta de valor
- Canales
- Relación con los clientes
- Recursos claves
- Actividades claves
- Socios claves
- Estructura de costos
- Fuentes de ingreso

Módulo ESTRUCTURACIÓN FINANCIERA I

3



- Introducción
- Finanzas para no financieros
- Margen bruto
- Rentabilidad
- Margen operacional
- Utilidad neta
- Reflexión administración financiera I
- Estructura de costos

Módulo ESTRUCTURACIÓN OPERATIVA I

4



- Introducción
- Caso McDonald's: Diseñando la Eficiencia
- Importancia de la estructuración operativa
- Gestión por procesos
- Principales objetivos
- Reto de las 4 C
- Procesos

Módulo MARKETING Y VENTAS

5



- Introducción
- Caso Bell: La Melodía del Contexto
- Las 7 P's del Marketing
- Ciclos de compra
- Proceso de ventas
- Embudos de venta
- Neuromarketing

Módulo HERRAMIENTAS DIGITALES I

6



- Introducción
- Diseño de imagen
- Canales digitales
- Herramientas para ejecución de negocios
- Taller creación página WEB
- Taller creación perfil redes sociales I

Módulo INTELIGENCIA ARTIFICIAL I

7



- Introducción
- ¿Por qué usar la IA?
- Interactuando con IA
- Taller Marketing con IA

Creecer
FONDO DE EMPLEADOS

Soy Solidario





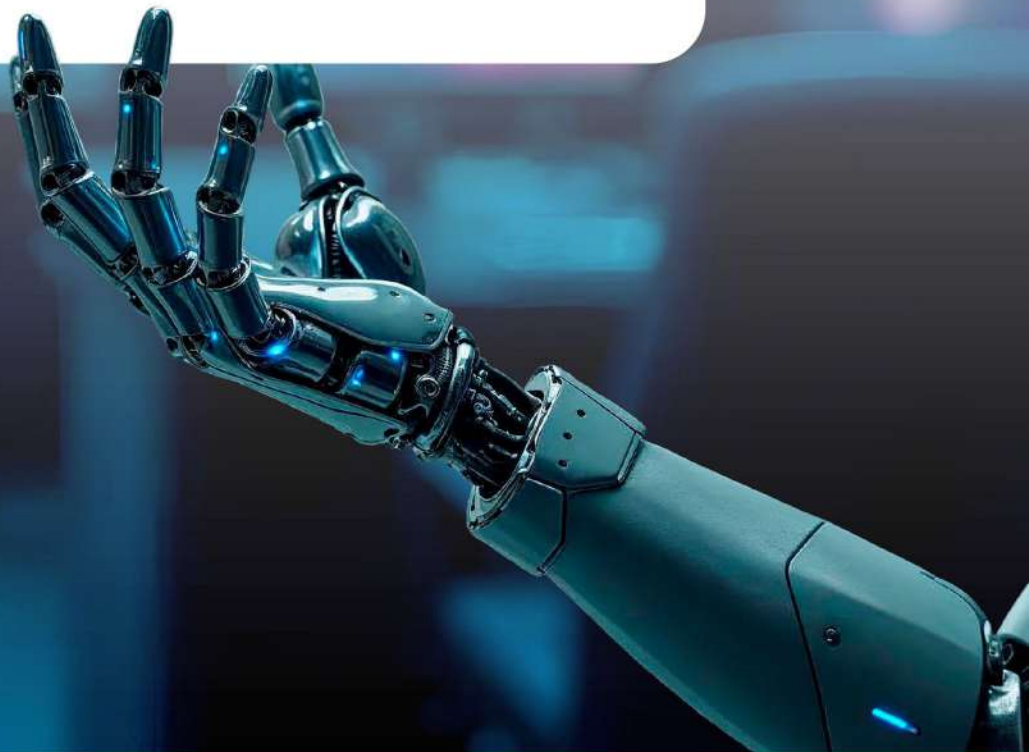
*El emprendimiento no solo es crear,
es enfrentar, superar y aprender
de cada desafío.*

¡Atrévete y convierte tus sueños en realidad!



**Asistido por
Inteligencia Artificial**

 **Soy
Solidario**



***“El futuro del emprendimiento no es solo humano,
es humano potenciado por la inteligencia artificial”***